



# DICO NET

INDUSTRIAL SERVICES

**LA FORZA NELLA RETE**  
ABBIAMO CREATO UNA RETE DI AZIENDE  
UNICA NEL SUO GENERE PER MEGLIO  
SODDISFARE I CLIENTI E MASSIMIZZARE  
LA COMPETITIVITA' DEI SINGOLI NODI.

DI.CO. Service s.r.l.

Mark.Net.Ing Team

Tel.: +39 051 794310

Fax: +39 051 796708

E-mail: [alessandro.trippa@diconet.it](mailto:alessandro.trippa@diconet.it)

Web Site: [www.diconet.it](http://www.diconet.it)

DICO ROMANIA s.r.l.

Craiova (Romania)

Web Site: [www.dicoromania.ro](http://www.dicoromania.ro)

# **COSA E' UNA RETE DI AZIENDE**

La forza del nuovo progetto di impresa sta nel conciliare la **capacità imprenditoriale e flessibilità operativo-organizzativa delle piccole imprese** con il **poter contrattuale, l'affidabilità e la credibilità commerciale**, ma anche **finanziaria, di una media o grande impresa**.  
Nasce così, da una concreta esigenza, l'idea di:

**una grande realtà formata da tante  
unità operative specializzate ed  
autonome**

# I VANTAGGI DELLA RETE

## PER I CLIENTI:

- Possibilità di coprire un ampio range di esigenze produttive.
- Massima flessibilità anche su piccoli lotti produttivi.
- Gestione efficiente di produzioni pluri-fase.
- Riduzione dei costi di logistica/trasporto.
- Alta specializzazione dei nodi di rete.
- Riduzione del lead time e del time-to-market.
- Riduzione dei costi di produzione: quindi prezzi altamente competitivi.

## PER LE AZIENDE DI RETE:

- Migliore efficienza produttiva grazie all'integrazione.
- Ottimizzazione dei carichi produttivi.
- Orizzontalizzazione e localizzazione delle attività.
- Ottimizzazione dei costi strutturali.
- Migliore accesso a credito e ricerca.

**In sostanza: vantaggi competitivi che si trasferiscono dai singoli nodi al mercato.**

# I NODI DELLA RETE PER SPECIALIZZAZIONE

## DICO PROJECT

- TECNO-ONE srl
- CAD-PROJECT srl
- V.COPELLI srl
- INNOVANDO srl

Ideazione, progettazione, prototipazione macchine automatiche e robotica.  
Ideazione, progettazione, prototipazione macchine automatiche e mecatronica.  
Progettazione sistemi produttivi e macchinari.  
Ideazione e sviluppo progetti, co-design.

## DICO MAKE

- ANDI-MEC srl
- RO.SI sas
- MDP srl
- DI.CO Romania
- METAL SERVICE srl

Lavorazione particolari meccanici prismatici.  
Lavorazione particolari meccanici plastici e cinghie.  
Lavorazione particolari meccanici cilindrici.  
Produzione particolari meccanici.  
Vendita materiali metallici e servizi di taglio.

## DICO BUILD

- TECNOMECC srl
- DI.CO Romania
- MHT srl
- CEM Service srl

Assemblaggio prototipi, revisione, collaudo finale ed assistenza macchine automatiche.  
Pre-montaggi meccanici ed elettrici.  
Montaggi di precisione gruppi meccanici e macchine automatiche.  
Installazioni bordo macchina.

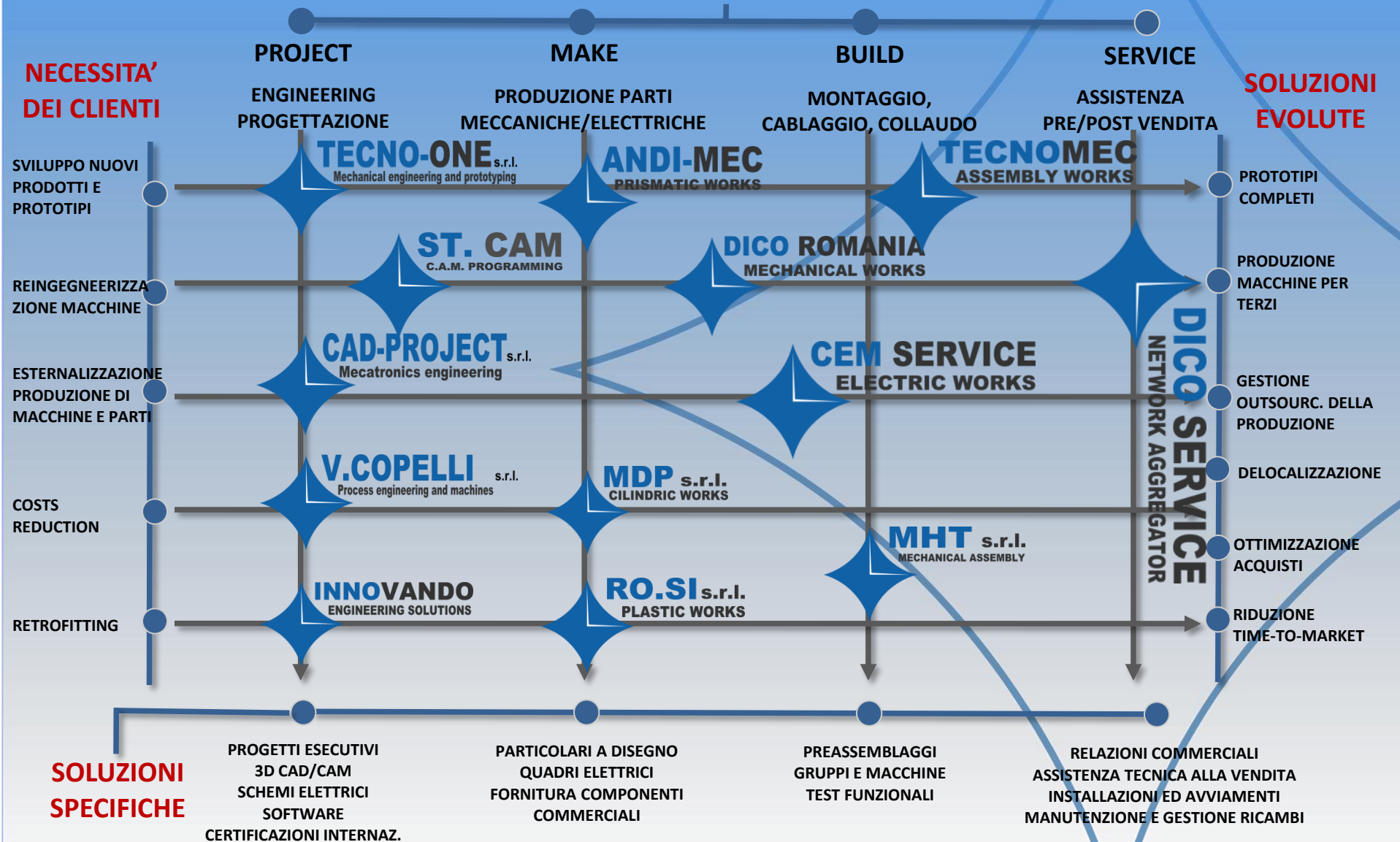
## DICO SERVE

- Di.CO Service srl
- DI.CO Solving srl
- MEC DATA srl
- ST.CAM sas
- DI.COMM srl

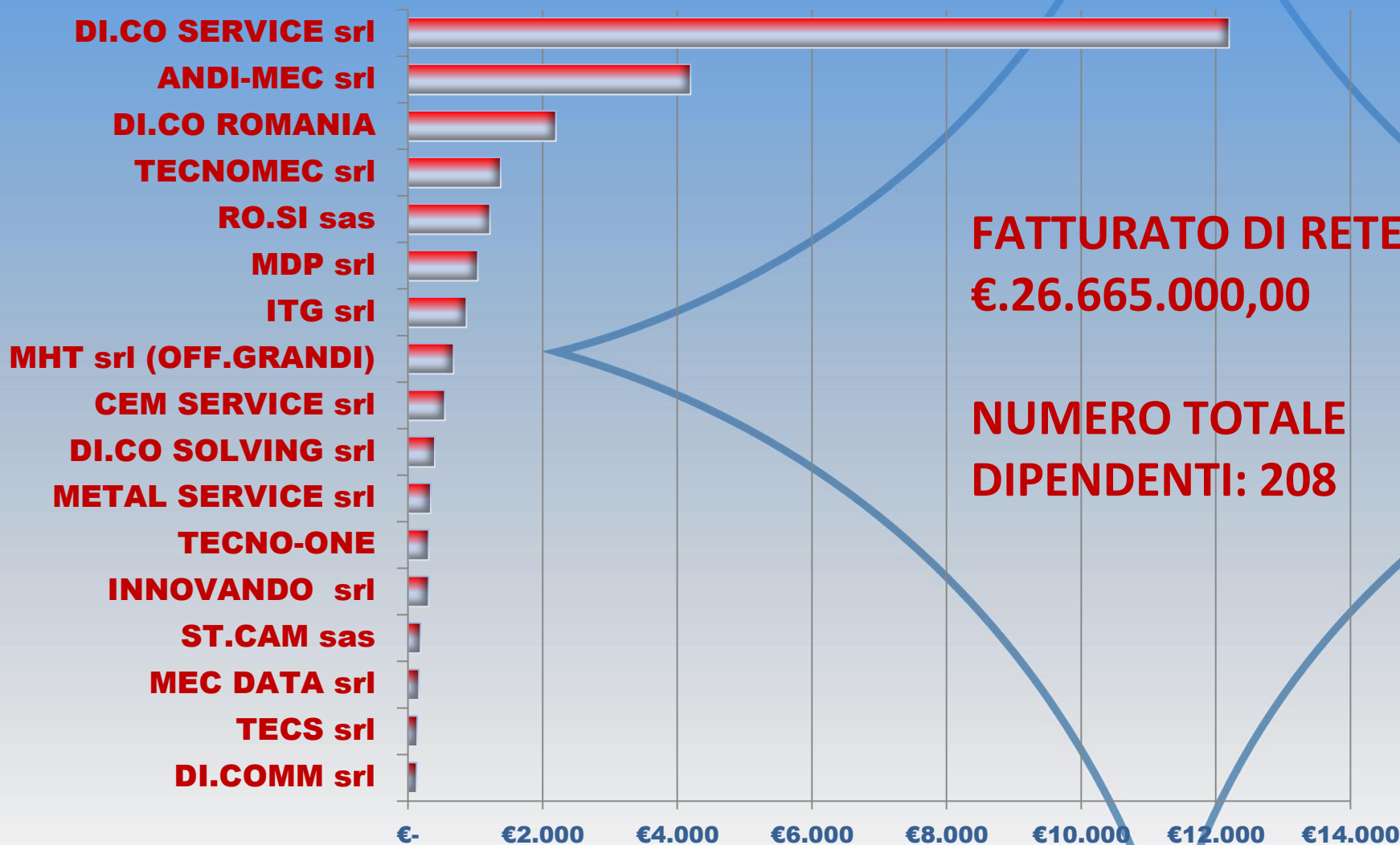
Gestione produzione commesse complete, general contractor, provider servizi di rete.  
Integrazione di sistemi automatici per packaging e confezionamento.  
Servizi informatici, sviluppo software ERP.  
Realizzazione programmi CAM, progettazione di sistemi di fissaggio per lavorazioni.  
Fornitura materie plastiche e ferrose grezze o semilavorate.

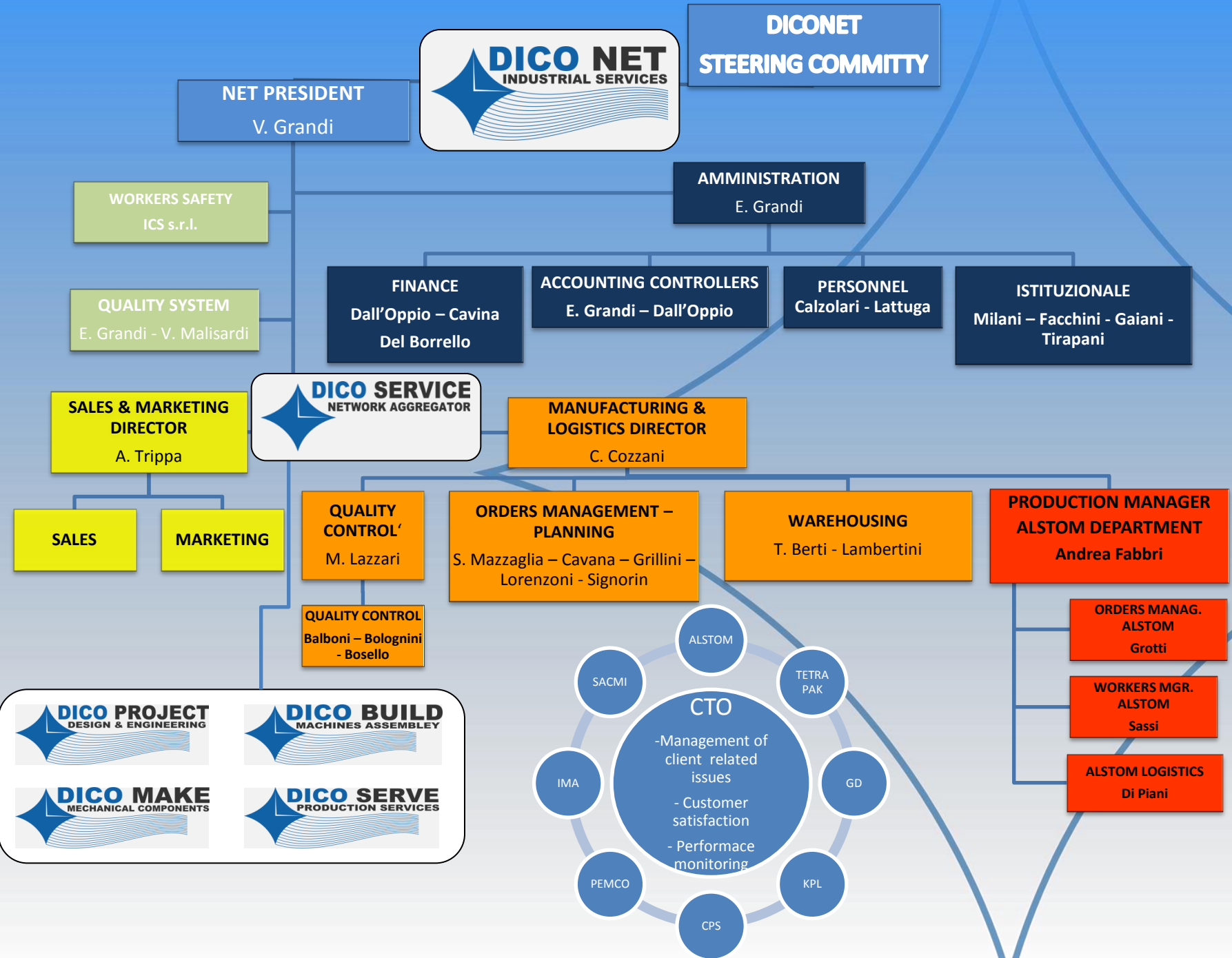
# LA MATRICE

## BUSINESS UNIT

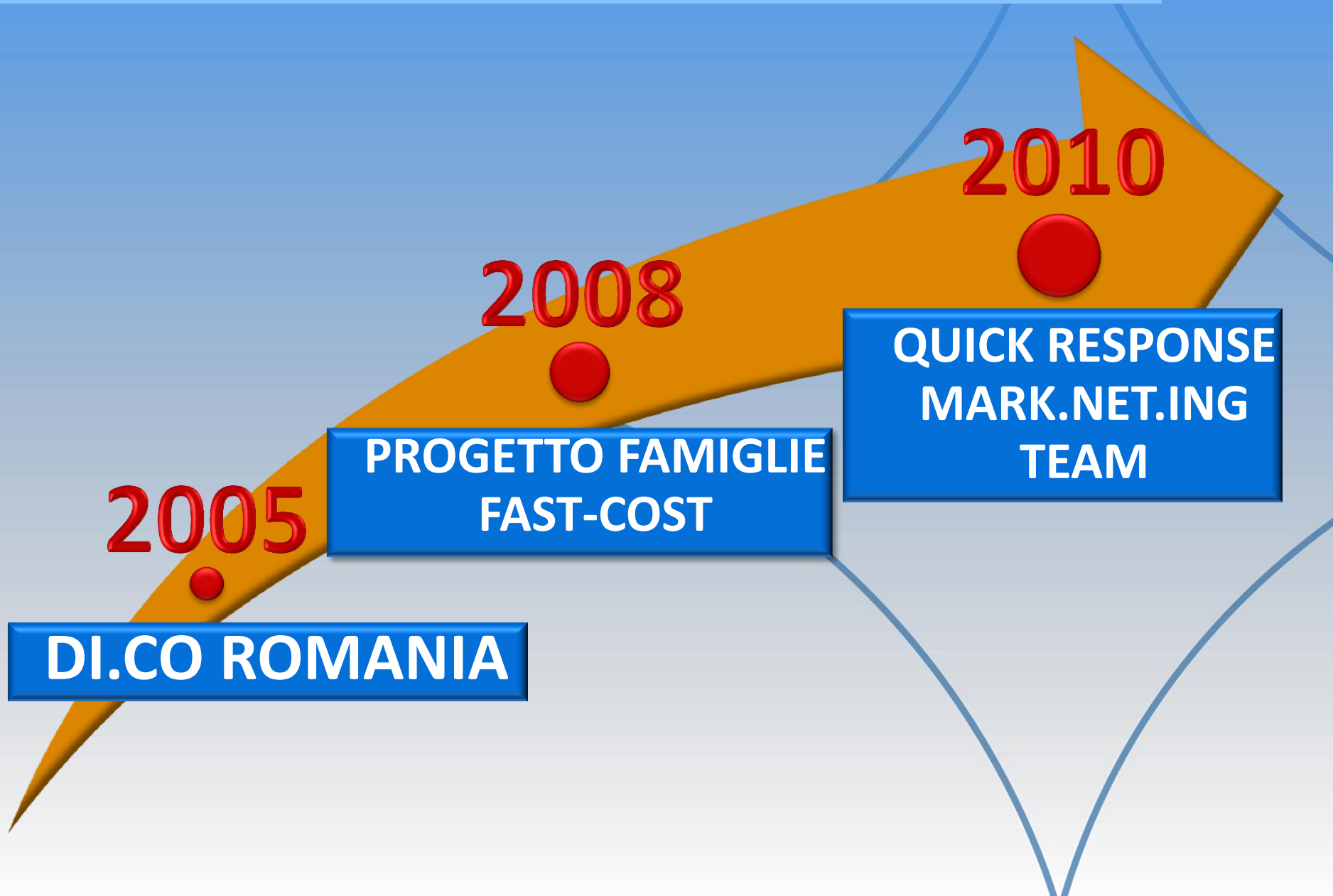


# LE DIMENSIONI DELLA RETE





# I TRAGUARDI DELLA RETE





# CASI DELLA RETE: PROGETTO ROMANIA

## PERCHE' DI.CO ROMANIA:

- per trovare un'alternativa produttiva a più basso costo per le lavorazioni maggiormente 'labour intensive'.

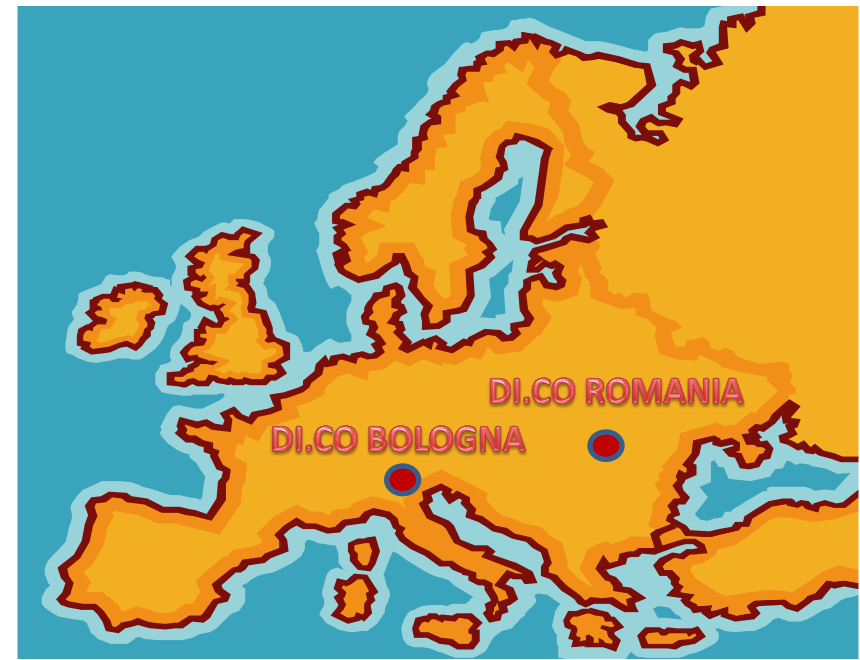
## QUANDO-COME:

- Dal 2005 con trasferimento di tecnologia, macchinari e gestionale comune, nel nuovo stabilimento, dal 2008.
- Produzione organizzata e macchinari di alto profilo con controllo qualitativo in loco o in Italia.

## COSA SI PRODUCE:

- Fase iniziale pezzi con lavorazioni di fresature, tornitura e rettifiche.
- Attualmente assemblaggio gruppi meccanici ed elettrico.

**In sostanza: lavorazioni a prezzi competitivi con certezza di qualità.**



# CASI DELLA RETE: I CTO

## **COSA SONO:**

- Task forces organizzate, con partecipazione di addetti della rete, che seguono specificamente grossi clienti/accounts.

## **CHI SEGUONO:**

- I nostri clienti più grossi o con necessità particolari: **Tetrapak, Alstom, GD, CPS Color, Uniloy, KPL, Pemco.**

## **COME LO FANNO:**

- Con regolari riunioni mensili a cui partecipano i clienti stessi.
- Grande flessibilità nell'includere ulteriori figure professionali quando necessario.

**In sostanza: il massimo del 'team work' coinvolgendo direttamente il cliente stesso**

# CASI DELLA RETE: LA GESTIONE RICAMBI

## PER I CLIENTI:

- Gestione personalizzata e centralizzata della ricambistica con magazzino e riassortimenti/logistica/spedizioni gestiti da DI.CO NET e front office col cliente gestito dal produttore.
- Oneri di gestione, stockaggio e finanziari ridotti.
- Evoluzione del rapporto da semplice cliente/fornitore a partners industriali.

## PER LE AZIENDE DI RETE:

- Ottimizzazione dei flussi produttivi e della pianificazione.
- Migliore utilizzo della struttura aziendale.
- Competitività della proposta che, oltre alla costruzione di particolari a gruppi di produzione replica gli stessi nella gestione dei ricambi.

**In sostanza: oneri che diventano opportunità per entrambe le parti.**